

## **РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР**

**Марчел**  
**34 года**

### **ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА И ОПЫТ КАНДИДАТА** (информация из резюме)

#### **Уровень образования:**

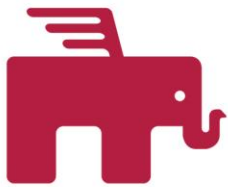
- Окончил промышленно – строительный колледж г. Кишинев, получил квалификацию инженера-конструктора.
- Прошел ряд профессиональных тренингов по техникам продаж.

#### **Опыт работы:**

- В начале своей карьеры в течение трех лет проработал Торговым агентом в крупной международной компании – производителе прохладительных напитков.
- Получил опыт работы в качестве Администратора в крупной международной компании – дистрибуторе прохладительных напитков.
- Обладает опытом работы в качестве Директора филиала в крупной местной компании – производителе мясных продуктов.
- В настоящее время находится в поиске работы.

#### **Знание языков и владение ПК:**

- Свободно владеет государственным и русским языками.
- Свободно владеет компьютером.



## ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНЫЕ НАВЫКИ И КАЧЕСТВА КАНДИДАТА

(по результатам собеседования с рекрутером)

### Профессиональные навыки:

- навыки управления персоналом
- навыки обучения персонала
- навыки управления процессом продаж
- навыки организации и планирования
- навыки ведения переговоров
- навыки продаж

### Профессиональные качества:

- способен быстро достигать поставленные цели
- обладает высокой ориентацией на результат
- способен быстро разрешать сложные и конфликтные ситуации
- способен выдерживать установленные сроки
- склонен к поиску новых решений
- использует разные подходы при решении типовых задач
- склонен к существенным переменам, к совершенно новому видению ситуации
- легко приспосабливается в быстро меняющихся условиях
- легко адаптируется в новом коллективе, к новым взаимоотношениям, к новым технологиям работы
- мобилен
- заинтересован в результате команды в целом
- обладает хорошими лидерскими качествами
- готов принимать на себя ответственность за действия команды в целом
- анализирует ситуацию до того как приступить к каким-либо действиям
- хорошо обдумывает свои действия

**Данный кандидат прошел профессиональное собеседование с рекрутером нашего Агентства. Мы тщательно собрали и проверили все рекомендации и, в свою очередь, рекомендуем Вам его как специалиста высокого класса.**

**Если Вас заинтересовал наш кандидат, свяжитесь с нами:**

**Звоните: (+373 22) 21 26 74**

**Пишите: [office-hr@sbc-hr.md](mailto:office-hr@sbc-hr.md)**

**Заходите в гости: ул. М. Еминеску 42**