

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

Александр
32 года

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА И ОПЫТ КАНДИДАТА (информация из резюме)

Уровень образования:

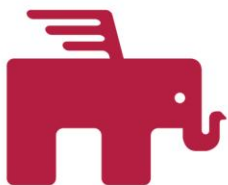
- Выпускник Экономической Академии РМ, факультета менеджмент.
- Прошел ряд профессиональных тренингов по техникам продаж.

Опыт работы:

- Получил хороший опыт работы в качестве Торгового представителя в крупной табачной компании – импорт и продажа табачной продукции на территории страны.
- В настоящее время находится в поиске работы.

Знание языков и владение ПК:

- Свободно владеет государственным и русским языками.
- Свободно владеет компьютером.



ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНЫЕ НАВЫКИ И КАЧЕСТВА КАНДИДАТА

(по результатам собеседования с рекрутером)

Профессиональные навыки:

- ▶ обладает хорошо поставленной, грамотной речью
- ▶ обладает навыками убеждения
- ▶ владеет техниками продаж
- ▶ обладает навыками активного поиска клиентов

Профессиональные качества:

- ▶ обладает высоким уровнем стабильности
- ▶ обладает высокой управляемостью
- ▶ обладает устойчивой системой ценностей
- ▶ способен соблюдать технологии, предписания
- ▶ внимателен к деталям
- ▶ склонен к поиску новых решений
- ▶ приспосабливается в быстро меняющихся условиях
- ▶ адаптируется в новом коллективе, к новым взаимоотношениям, к новым технологиям работы
- ▶ мобилен
- ▶ стремится к компромиссам в конфликтных ситуациях
- ▶ способен хорошо взаимодействовать с другими людьми
- ▶ склонен к созданию позитивного микроклимата в коллективе
- ▶ заинтересован в результате команды в целом
- ▶ анализирует ситуации до того как приступить к каким-либо действиям

Данный кандидат прошел профессиональное собеседование с рекрутером нашего Агентства. Мы тщательно собрали и проверили все рекомендации и, в свою очередь, рекомендуем Вам его как специалиста высокого класса.

Если Вас заинтересовал наш кандидат, свяжитесь с нами:

Звоните: (+373 22) 21 26 74

Пишите: office-hr@sbc-hr.md

Заходите в гости: ул. М. Еминеску 42