

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

Александр

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА И ОПЫТ КАНДИДАТА (информация из резюме)

Уровень образования:

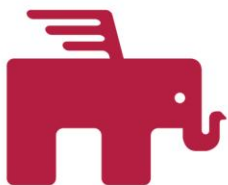
- Выпускник Педагогического Института им. Иона Крянгэ, факультета истории, педагогики и права.
- Прошел ряд профессиональных тренингов по управлению бизнесом.

Опыт работы:

- На протяжении десяти лет занимал должность заместителя Директора и Руководителя департамента продаж в крупной молдавской компании по экспорту-импорту металлопроката и стали.
- В настоящее время частный Предприниматель.

Знание языков и владение ПК:

- Свободно владеет русским языком.
- Свободно владеет компьютером.



ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНЫЕ НАВЫКИ И КАЧЕСТВА КАНДИДАТА

(по результатам собеседования с рекрутером)

Профессиональные навыки:

- навыки управления персоналом
- навыки обучения персонала
- навыки управления процессом продаж
- навыки организации и планирования
- навыки ведения переговоров
- навыки продаж

Профессиональные качества:

- обладает целеустремленностью
- способен быстро разрешать сложные и конфликтные ситуации
- способен выдерживать установленные сроки
- склонен к поиску новых решений
- адаптируется в новом коллективе, к новым взаимоотношениям, к новым технологиям работы
- мобилен
- обладает высокой ориентацией на новые возможности, технологии, совершенствование в сочетании с использованием лучшего из прошлого опыта
- обладает хорошими лидерскими качествами
- готов принимать на себя ответственность за предпринятые шаги и действия команды в целом
- склонен к активным и достаточно автономным действиям

Данный кандидат прошел профессиональное собеседование с рекрутером нашего Агентства. Мы тщательно собрали и проверили все рекомендации и, в свою очередь, рекомендуем Вам его как специалиста высокого класса.

Если Вас заинтересовал наш кандидат, свяжитесь с нами:

Звоните: (+373 22) 21 26 74

Пишите: office-hr@sbc-hr.md

Заходите в гости: ул. М. Еминеску 42